

INFORMATIENOTA

Aanbieding van Certificaten van aandelen op B aandelen van Consult.Live Holding B.V.

Aanbieder: Consult.Live Holding B.V.

Uitgevende instelling: Stichting Administratiekantoor Consult.Live

Dit document is opgesteld door:

Consult.Live Holding B.V.

Schoolstraat 10

1117 XP Den IJp

Nederland

DIT DOCUMENT IS GEEN PROSPECTUS EN WERD NIET GECONTROLEERD NOCH GOEDGEKEURD DOOR DE AUTORITEIT VOOR FINANCIËLE DIENSTEN EN MARKTEN

Datum: 2 december 2021

WAARSCHUWING: DE BELEGGER LOOPT HET RISICO ZIJN BELEGGING VOLLEDIG OF GEDEELTELIJK TE VERLIEZEN/OF HET VERWACHTE RENDEMENT NIET TE BEHALEN

DE BELEGGINGSINSTRUMENTEN ZIJN NIET GENOTEERD: DE BELEGGER LOOPT HET RISICO GROTE PROBLEMEN TE ONDERVINDEN OM ZIJN POSITIE AAN EEN DERDE TE VERKOPEN INDIEN HIJ/ZIJ DIT ZOU WENSEN

DEEL I: Belangrijkste risico's die inherent zijn aan de uitgevende instelling en de aangeboden beleggingsinstrumenten en die specifiek zijn voor de betrokken aanbieder

Wat zijn de belangrijkste risico's voor u als belegger?

Over het algemeen geldt hoe hoger het aangeboden of verwachte rendement, hoe hoger het risico. Het aangeboden of te verwachte rendement op de Certificaten is afhankelijk van de winst die Consult.Live Holding B.V. maakt. De kans bestaat dat de winst lager is dan verwacht of dat er zelfs sprake is van verlies, waardoor u mogelijk minder rendement krijgt uitgekeerd of zelfs uw gehele inleg of een deel daarvan verliest.

De belangrijkste redenen waardoor Consult.Live Holding B.V. mogelijk niet in staat is het aangeboden of te verwachten rendement of zelfs uw inleg uit te keren, zijn:

- Lagere resultaten dan verwacht uit exploitatie van het online platform voor adviesdienstverleners;
- Hogere kosten dan verwacht in Consult.Live Holding B.V.;
- Concurrentie van andere aanbieders van soortgelijke online of social media applicaties .

De Certificaten zijn niet verhandelbaar op een beurs of platform en daardoor beperkt verhandelbaar. Dat betekent dat er mogelijk geen koper is voor uw participatie als u tussentijds van uw belegging af wilt. U loopt dan dus het risico dat u niet op het door u gewenste moment uw geld terug kan krijgen en uw belegging langer aan moet houden of uw participatie voor een lagere prijs moet verkopen.

Er bestaan ook andere belangrijke risico's. Deze zijn nader beschreven in de Bijlage bij de Brochure van de aanbieder.

Nadere informatie over de risico's

Algemeen

Aan ondernemen zijn risico's verbonden. De realisatie van rendement is onder meer afhankelijk van externe economische factoren, onvoorspelbaarheid van marktontwikkelingen, calamiteiten en menselijke factoren. Het risico bestaat dat u (een deel van) uw inleg verliest en dat u geen rendement krijgt uitgekeerd. Hieronder volgt een overzicht van de belangrijkste risico's verbonden aan onze doelstellingen.

Waarderisico

Het risico bestaat dat uw inleg tenietgaat omdat de waarde van de beleggingen lager is dan verwacht. Dit betekent dat geen of lager rendement behaald wordt of de waarde van uw participatie lager dan de nominale waarde wordt.

Marktrisico

Door negatieve economische ontwikkeling, minder gebruikers van het online platform dan verwacht of toenemende concurrentie van vergelijkbare ondernemingen kan de omzet tegenvallen. Als de kosten niet worden aangepast zal het resultaat lager uitvallen dan verwacht.

Belangenconflicten

Er is een risico dat belangen van de directie conflicteren met de belangen van de beleggers omdat de directie recht heeft op een management fee en belang heeft bij het in standhouden van de onderneming.

Rendement risico

Uitbetaling van dividend kan alleen als er voldoende resultaat wordt gemaakt. Indien de inkomsten van Consult.Live Holding B.V. lager zijn dan verwacht en dus onvoldoende resultaat wordt gemaakt, zal er geen of een lager dividend worden uitgekeerd.

Exit risico

Er is een risico op lager rendement wanneer er op het moment van gewenste verkoop van de Certificaten geen kopers voorhanden zijn of onvoldoende liquide middelen beschikbaar zijn om tot inkoop over te gaan. Dit betekent dat er in dat geval later dan verwacht of tegen een andere koers dan verwacht verkocht kan worden.

Deel II: Informatie over de uitgevende instellingen de aanbieder van de beleggingsinstrumenten

A: Identiteit uitgevende instelling

De deelname aan Certificaten Consult.Live is een initiatief van en wordt aangeboden door Consult.Live Holding B.V. De aanbieder van de Certificaten is Consult.Live Holding B.V. De aanbieder is niet de uitgevende instelling van de Certificaten Consult.Live.

De uitgevende instelling is de Stichting Administratiekantoor Consult.Live en zij beoogd Certificaten uit te geven ter versterking van het werkkapitaal van Consult.Live Holding B.V. door storting op aandelen B uit te geven door Consult.Live Holding B.V.

De website van de aanbieder en de uitgevende instelling is: www.consult.live

Nadere informatie over de uitgevende instelling

De uitgevende instelling van de Certificaten is de Stichting Administratiekantoor Consult.Live, een stichting naar Nederlands recht. Deze is opgericht op 15 november 2021 en gevestigd aan de Schoolstraat 10 te 1127 PX Den IJp.

De stichting is ingeschreven bij de Kamer van Koophandel onder nummer 84515155.

De belangrijkste activiteiten van de uitgevende instelling zijn: het uitgeven van de Certificaten aan de Participanten en het toezicht houden op de activiteiten van Consult.Live Holding B.V.

Een stichting heeft geen aandeelhouders of andere belanghebbenden. De bestuurder heeft de volledige zeggenschap.

Sinds de oprichting zijn er geen verrichtingen gedaan tussen de uitgevende instelling en de aanbieder, anders dan de certificering van de reeds geplaatste A aandelen.

De stichting heeft tot op heden geen beloningen uitgekeerd of (pensioen)voorzieningen gevormd voor haar bestuurder.

De bestuurder van de stichting is de heer S.P. Mak., geboren op 8 april 1982 te Schagen (NL). Hij is zelfstandig bevoegd de stichting te vertegenwoordigen.

De bestuurder is niet veroordeeld als bedoeld in artikel 20 van de wet van 25 april 2014 op het statuut van en het toezicht op kredietinstellingen en beursvennootschappen.

Er is geen sprake van belangenconflicten tussen de bestuurder van de stichting en de aanbieder of de beleggers. In de risico's is aangegeven dat er in de toekomst wel een belangenconflict zou kunnen ontstaan.

B: Financiële informatie over de uitgevende instelling

Nadere informatie over de financiële situatie van de uitgevende instelling en aanbieder

De aanbieder en uitgevende instelling beschikken nog niet over financiële gegevens van eerdere boekjaren. De realisatie van rendement is geheel afhankelijk van de financiële situatie van de aanbieder. Uit de voorlopige openingsbalans 2021 van Consult.Live Holding B.V. is het volgende af te leiden:

- De datum van deze informatie is 30 november 2021 (voorlopige openingsbalans).
- Het eigen vermogen bedraagt € 500 en bestaat uit gestort kapitaal/liquide middelen;
- Er is geen vreemd vermogen aangetrokken.

De verhouding eigen vermogen/vreemd vermogen is 100/0. Na de uitgifte van de Certificaten is deze verhouding 100/0.

Het werkkapitaal bedraagt ongeveer € 500 en bestaat uit eigen vermogen.

Zekerheden: De uitgevende instelling noch de aanbieder hebben zekerheden en geen garanties verleend aan de beleggers in de Certificaten.

Resultatenberekening:

Consult.Live Holding B.V. heeft behalve de oprichtingskosten nog geen resultaat gemaakt.

De volgende informatie ziet op de situatie na uitgifte van de Certificaten:

- De opbrengt van de aanbieding is € 2.500.000
- Het bedrag aan eigen vermogen dat wordt ingebracht door de plaatsing bedraagt € 2.500.000.
- Er wordt geen additionele investering aangetrokken.
- Het werkkapitaal na uitgifte van de Certificaten bedraagt ongeveer € 2.500.000,- en bestaat uit eigen vermogen.

Bovenstaande cijfers zijn inschattingen gebaseerd op basis van voorlopige cijfers.

C: Identiteit van de aanbieder

De aanbieder Consult.Live Holding B.V. is een besloten vennootschap met beperkte aansprakelijkheid naar Nederlands recht, opgericht op 16 november 2021 en gevestigd in Den IJp, ingeschreven onder het KvK nummer 84503262. Het adres van de aanbieder en de uitgevende instelling is: Schoolstraat 10 te 1127 PX Den IJp.

Contactpersoon: De heer M.L. Klerk, tel: (+31)654364542, e-mail: l.klerk@consult.live

De bestuurder van Consult.Live Holding B.V. is de heer M.L. Klerk. De aanbieder Consult.Live Holding B.V. heeft 1 aandeelhouder namelijk de Stichting Administratiekantoor Consult.Live. Deze geeft Certificaten uit aan de investeerders. Telkens 25% van de Certificaten A (zijnde 100% van de 500.000 aandelen A) worden gehouden door de heren M.L. Klerk, M. Filipan, D. Bode en S.P. Mak. De Certificaten B (zijnde 100% van de 250.000 Aandelen B) zullen worden gehouden door de beleggers in Certificaten Consult.Live.

De belangrijkste activiteit van de aanbieder is het ontwikkelen, exploiteren en onderhouden van een online platform voor adviesdienstverleners.

De vennootschap heeft tot op heden geen beloningen uitgekeerd of (pensioen)voorzieningen gevormd voor haar directie.

De directeur van de vennootschap is de heer M.L. Klerk, geboren op 24 december 1965 te 's-Gravenhage (NL). Hij is zelfstandig bevoegd de vennootschap te vertegenwoordigen. De bestuurder is niet veroordeeld als bedoeld in artikel 20 van de wet van 25 april 2014 op het statuut van en het toezicht op kredietinstellingen en beursvennootschappen.

Er is geen sprake van belangenconflicten tussen de bestuurder van de vennootschap en de uitgevende instelling of de beleggers. In de risico's is aangegeven dat er in de toekomst wel een belangenconflict zou kunnen ontstaan.

DEEL III: Informatie over de aanbieding van beleggingsinstrumenten

A. Beschrijving van de aanbieding

De aanbieding wordt verricht voor een maximum bedrag van € 2.500.000
Inschrijving is mogelijk vanaf 500 Certificaten ofwel € 5.000 per Certificaathouder.
De totaalprijs van de Certificaten bedraagt € 10 per stuk.
De Certificaten worden aangeboden vanaf 3 december 2021 tot en met 2 juni 2022.

Wat zijn de kosten voor u als belegger?

Over uw inleg betaalt u geen emissiekosten. Op uw inleg betaalt u daardoor maximaal € 0,- aan emissiekosten per Participatie.

B . Redenen van de aanbieding

Waar wordt uw inleg voor gebruikt?

Van elke euro van uw inleg wordt € 0,10 gebruikt om kosten te dekken. € 0,90 wordt geïnvesteerd in het werkkapitaal van Consult.Live Holding B.V. Uw inleg behoort tot het eigen vermogen van Consult.Live Holding B.V. en dient ter versterking van het werkkapitaal voor verdere investeringen in de verdere ontwikkeling, exploitatie en onderhoud van het online platform voor aanbieders van consultancy en adviesdiensten en de marketing van Consult.Live .

Wat is de doelgroep van deze belegging?

De Certificaten Consult.Live worden aangeboden aan zowel particuliere als professionele beleggers. De Certificaten Consult.Live zijn geschikt voor beleggers die willen beleggen in het werkkapitaal van een start up op het gebied van de ontwikkeling, exploitatie, onderhoud en marketing van een online platform voor adviesdienstverleners en bereid zijn (een deel van) hun inleg te verliezen. De Certificaten Consult.Live zijn niet geschikt voor beleggers die een veilige belegging zoeken met een stabiel rendement.

DEEL IV: Informatie over de aangeboden beleggingsinstrumenten

Kenmerken van de aangeboden beleggingsinstrumenten

Wat voor belegging is dit?

U belegt in Certificaten door eigen vermogen ter beschikking te stellen aan Consult.Live Holding B.V. ter versterking van het werkkapitaal.

- De nominale waarde van de Certificaten is € 0,001 per Certificaat.
- De intrinsieke waarde van de Certificaten is ongeveer € 10 per Certificaat bij uitgifte van de Certificaten.
- De prijs van de Certificaten is € 10 Certificaat.
- Deelname is mogelijk vanaf 500 Certificaten van € 10.
- De datum van uitgifte van de Certificaten is vanaf 3 december 2021 (uitgifte aan het einde van de fundingperiode of uiterlijk op 3 juni 2022).
- De looptijd van de Certificaten is onbeperkt.
- Het verwachte rendement per jaar is > 20%. Jaarlijks wordt het resultaat vastgesteld en ontvangen de Certificaathouders een dividend. Dit is afhankelijk van de hoogte van het resultaat van de vennootschap.
- De Certificaathouders op B aandelen hebben recht op 20% van het resultaat en ontvangen een preferent dividend (voorrang) tot een totaalbedrag van € 2.500.000.
- Het stemrecht op de B aandelen wordt uitsluitend uitgeoefend door de uitgevende instelling.
- De Certificaten zijn vrij overdraagbaar of kunnen ter inkoop aan de vennootschap worden aangeboden.
- De Certificaten worden niet genoteerd en zijn niet verhandelbaar op een gereguleerde markt.

DEEL V: Alle andere belangrijke informatie die mondeling of schriftelijk aan de beleggers wordt gericht

Nadere informatie over de aanbieding en inschrijving

De aanbiedingsperiode begint op 3 december 2021 en eindigt op 2 juni 2022.

De plaatsingsdatum van de Certificaten is vanaf 3 december 2021 gevolgd door een eenmalige uitgifte van Certificaten aan het einde van de fundingperiode.

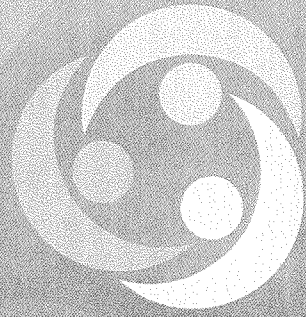
Beleggers dienen zich op de volgende manier in te schrijven:

Door het insturen van een volledig ingevuld en ondertekend inschrijvingsformulier en het direct betalen van de certificaten middels bankoverschrijving of op de website <https://investors.consult.live>. Het formulier kan ook op deze website worden gedownload en ingezien.

Overige belangrijke informatie

Aan de beleggers wordt de volgende informatie ter beschikking gesteld. Deze zijn als bijlage bij dit informatiedocument gevoegd:

1. Brochure Consult.Live
2. Bijlage bij Brochure
3. Inschrijfformulier
4. Oprichtingsakte en statuten Consult.Live Holding B.V.
5. Oprichtingsakte en statuten Stichting Administratiekantoor Consult.Live
6. Administratievoorwaarden

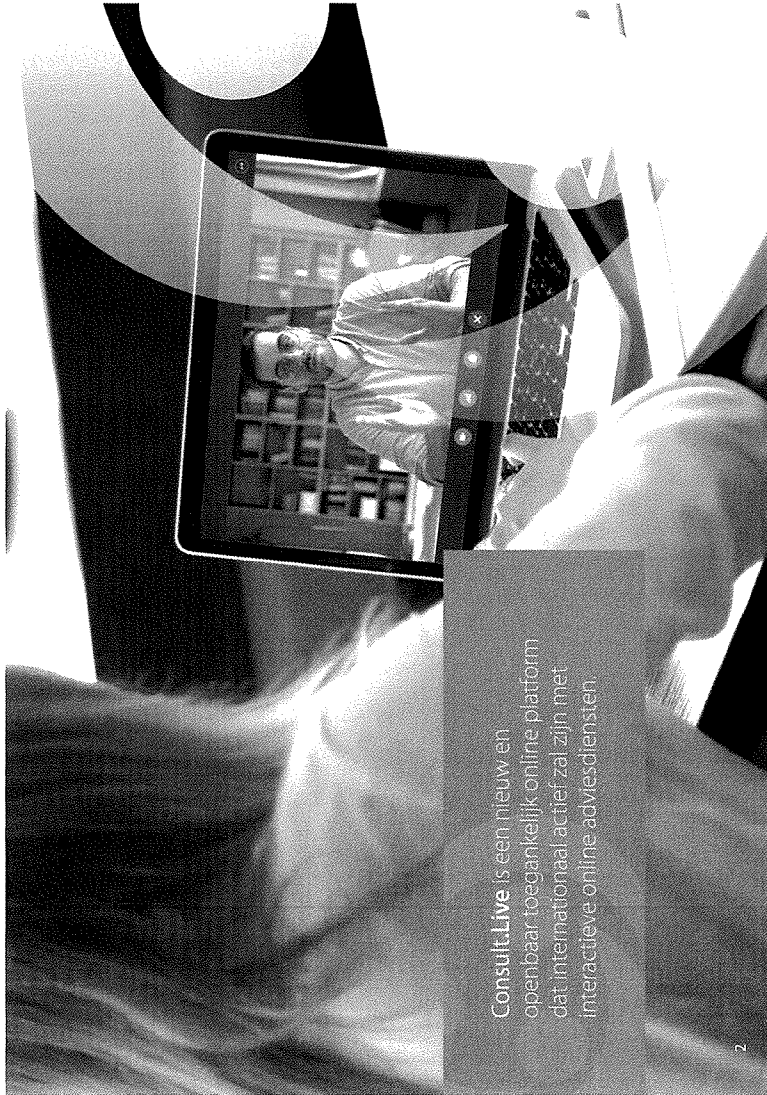


Consult.Live

There is Teach and Learn in All of Us

Let op! U belegt buiten AFM-toezicht. Geen vergunning- en prospectusplicht voor deze activiteit.





Consult.Live is een nieuw en openbaar toegankelijk online platform dat internationaal actief zal zijn met interactieve online adviesdiensten.

Inleiding

Als je gebruikte spullen wilt verkopen, ga je naar Marktplaats. Ben je je kleding zat, dan kun je die kwijt op Vinted. En zoek je een nieuwe baan, dan zijn er talloze bemiddelaars, zoals Indeed, Monsterboard of Jobbird. Maar wat nou als je bijzondere kennis of vaardigheden hebt waar anderen hun voordeel mee kunnen doen, ervan kunnen leren of mentaal dan wel fysiek beter kunnen worden. En omgekeerd, als je juist zelf op zoek bent naar iemand die jou ergens mee kan helpen of iets kan leren, zoals een vreemde taal- of muzikeraar, een life coach of een kunstschilder? Dan is het zoeken naar een naald in een hooiberg. Met de komst van **Consult.Live** is dat verleden tijd.

Consult.Live is namelijk een online platform waar zowel professionals als particulieren met hun vak kennis, ervaring en hobby's geld kunnen verdienen. Zij kunnen hiervoor, net als op Marktplaats of LinkedIn, een gratis profiel aanmaken en vervolgens hun diensten aanbieden via video, audio of tekstchat.

Fundamentele Voordelen

U bent wellicht goed bekend met producten als Skype, Meet & Teams die dagelijks vele honderden miljoenen gebruikers hebben, maar ons platform biedt echt een paar fundamentele voordelen ten opzichte van hen. Zo heeft ons platform wel een "kassa" en

kan iedereen daarin zijn eigen tarieven bepalen. Ook krijgt iedere gebruiker een gratis webshop die zij overal kunnen promoten, mogen ze hun video's (bv. cursussen) verkopen en daarnaast zijn er nog zes extra verdienmodellen.

Het platform is daarom zowel voor Business to Business (B2B), Business to Consumer (B2C) als Consumer to Consumer (C2C) gebruikers bedoeld.

Een consultant - iemand die geld verdient via ons platform - heeft verschillende tools om zijn gratis website

www.consult.live/naam van de consultant' te promoten. Zo is bijvoorbeeld de promotie via alle belangrijke social media kanalen volledig geautomatiseerd.

Missie en Visie

Het ter beschikking stellen van een laagdrempelig multimediaal platform voor zowel zakelijke als particuliere consultants en bezoekers, die tegen een financiële vergoeding een breed aanbod van diensten aanbieden of afnemen.

Consult.Live wil gebruikers en bezoekers inspireren om op een heel toegankelijke manier, via het platform, de meest uiteenlopende kennis en vaardigheden aan te bieden en te laten afnemen. Daarbij zal **Consult.Live** alle gebruikers zoveel mogelijk ondersteunen in hun activiteiten.

Waarom juist nu?

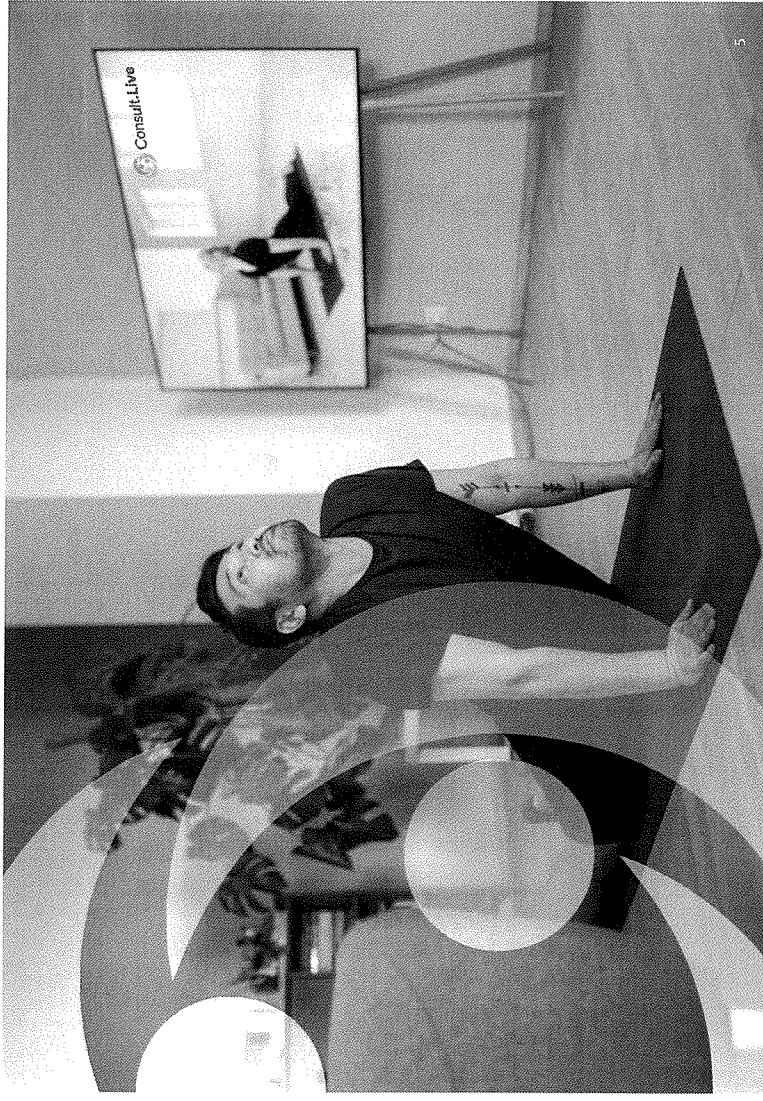
Er zijn diverse redenen om **Consult.Live** juist nu te introduceren. De belangrijkste zijn:

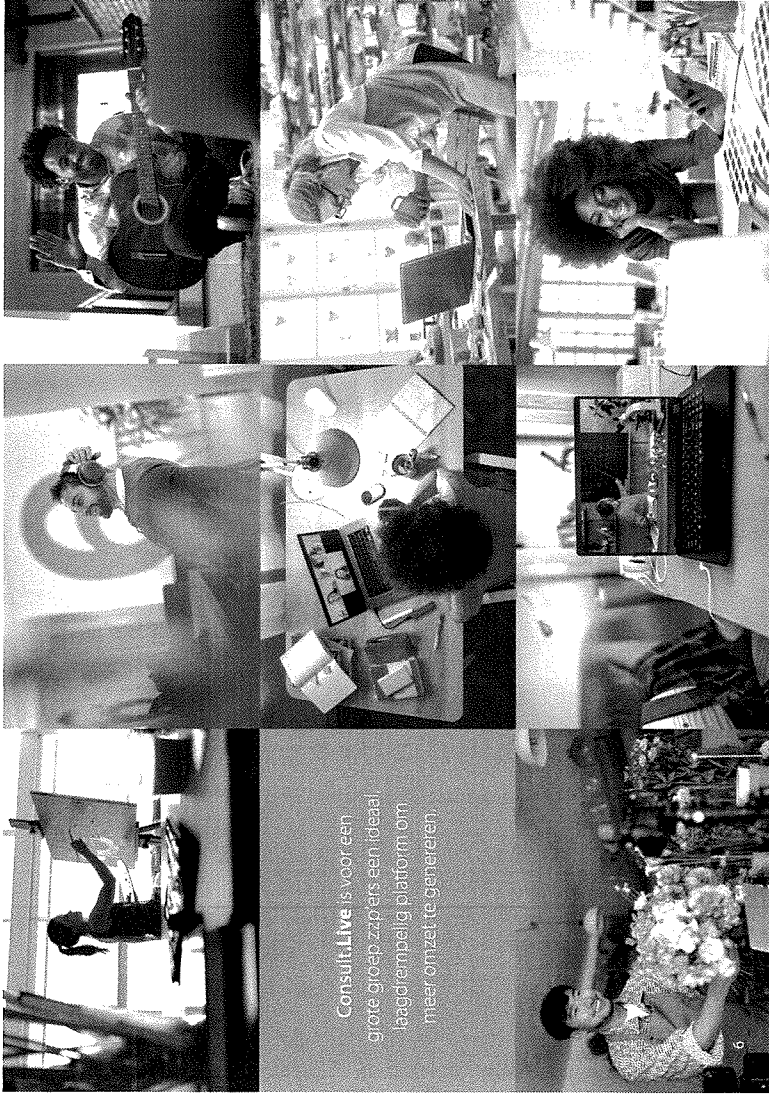
- Door de COVID-19-pandemie is het aantal thuiswerkers blijvend gestegen.
- Communicatie via internet is het perfecte alternatief voor fysieke ontmoetingen.
- De maatschappij wordt individualistischer en het aantal eenpersoonshuishoudens blijft gestaag groeien.
- De online community en het aantal online-diensten nemen nog steeds toe. Medio 2021 waren ruim 4,6 miljard mensen online. Wereldwijd zijn mensen momenteel gemiddeld 7 uur per dag online.
- Zoeken naar welke vorm van (professionele) hulp dan ook is steeds minder een taboe. De drempel om online hulp te zoeken is hierdoor veel lager geworden.

Er zijn diverse online aanbieders in de consultancymarkt. Hun businessmodellen verschillen echter fundamenteel met die van **Consult.Live**. Verreweg de meeste aanbieders richten zich op één specifiek marktsegment, zoals medische diensten, maar die zijn dan weer uitsluitend zakelijk. Aanbieders die wel een breder aanbod hebben, werken zonder uitzondering met drempelverhogende abonnementen.

Pay-as-you-go -> voorkeur.nl

Verder kunnen consultants bij de meeste partijen niet zelf hun prijs bepalen, en zitten ze vast aan abonnementen. Bezoekers moeten vaak een profiel aanmaken alvorens ze kunnen bepalen of het betreffende platform hen wel voordelen biedt. Dat doen wij dus anders, want deelname is volledig gratis. Een consultant draagt alleen af, wanneer hij of zij zelf ook feitelijk iets verdient. **Consult.Live** is bovendien het enige platform dat werkt op basis van pay-as-you-go voor zowel de consultant als de gebruiker. De wereldwijde omzet in professionele consultancy wordt op dit moment geschat op € 250 miljard per jaar. Dit is nog exclusief de particuliere adviesmarkt, die door **Consult.Live** dus ook bediend gaat worden.





Consult.Live is voor een grote groep zzp'ers een ideaal laagdrempelig platform om meer omzet te genereren.

Laagdrempelig

Consult.Live maakt het iedereen heel gemakkelijk. Gebruikers kunnen zoeken en content bekijken zonder de verplichting om een account aan te moeten maken. Maakt een bezoeker wel een (gratis) account aan, dan is het voor hem of haar heel eenvoudig om als consultant én regelmatig als gebruiker op het platform actief te zijn. Omdat consultants zelf de hoeveelheid gratis content bepalen, is er dus ook voor bezoekers zonder account al veel te zien en te doen. Het doel hiervan is om vanaf het eerste moment een breed publiek te inspireren en duidelijk te maken waar het platform voor staat.

Net als op de bekende social media platforms wordt maximaal ingespeeld op de wensen van consultants om (al dan niet live) een zo groot mogelijk publiek te bereiken.

Ideaal voor zzp'ers

Hier aantal adviesbureaus in West-Europa groeit snel. Alleen al in Nederland is het aantal sinds 2008 verdubbeld van 60.000 naar bijna 120.000 in 2021. De overgrote meerderheid is zzp'er. **Consult.Live** is juist voor deze groep een ideaal, laagdrempelig platform om meer omzet te genereren.

Krachtige merknaam

In tegenstelling tot allerlei, vaak onbegrijpelijke fantasienamen die aan diensten worden gegeven, is bewust gekozen voor een krachtige, zelfverklarende en internationaal begrijpelijke naam. Hoewel de introductie van **Consult.Live** (fase 1) in Nederland plaatsvindt, zal het platform in een later stadium wereldwijd worden uitgerold.



De mensen achter Consult.Live

Lars Klerk ontwikkelde begin 2020 het idee en is daarmee de geestelijk vader van **Consult.Live**. Vanwege prima eerdere ervaringen benaderde hij Marc Filipan om samen **Consult.Live** op te richten. Lars is de creatieve en commerciële geest, Marc heeft de technische zaken onder zijn hoede.

Lars Klerk

Lars was tussen 1988 en 2003 commercieel verantwoordelijk bij de grootste aanbieder in de Europese Premium Rate Telefoonmarkt en werkt sindsdien als International Operations & Marketing Manager & E-Commerce Professional voor grote online entertainment- en contentbedrijven. Een deel van zijn succes is te danken aan het feit dat Lars altijd vanuit gebruikersperspectief naar een functionaliteit kijkt, voordat deze wordt ontwikkeld.

Zijn vaardigheden en competenties omvatten onder andere:

- **Marketing & Usability & Conversie, online betalingsoplossingen, live website-interactie**
- **SEA, affiliate, e-mail mix/match marketing & media buying**
- **Longtail & Retention Strategies, CLP, CPA, CPC, CPM, CTR, CRM, GA, MVT, SEO**
- **Telecom, 0800/0900, Audiotekst, mobiel, PRS, IVR, VAS, sms & Apps**

Hij heeft diploma's in Marketing (NIMA A + B), Communicatie, Differentiatie en Broadcast en heeft deelgenomen aan talloze internationale seminars, workshops, evenementen en online trainingen.

Marc Filipan

Marc is senior ontwikkelaar en technologien-anager met meer dan 25 jaar ervaring in development. Daarnaast heeft Marc 20 jaar leidinggegeven aan zowel kleine als grote engineering teams. Het ontwerpen, ontwikkelen en implementeren van complexe software-oplossingen die groei van een bedrijf en waarde voor klanten mogelijk maken, is een belangrijke drijfveer voor Marc. Marc heeft de afgelopen 20 jaar voornamelijk voor grote online entertainment- en contentbedrijven gewerkt, waarvan de laatste 15 jaar als hands-on CTO.



Zijn vaardigheden en competenties omvatten onder andere:

- **Decennia ervaring met programmeren in C/C++, Ruby, PHP, Perl, Python, Go, Javascript/Typescript en Vue/React**
- **Zowel Linux- als Microsoft-gecertificeerd**
- **Bijgedragen aan meerdere opensourceprojecten (HAProxy, Traillblazer en diverse Laravel Packages)**
- **Het ontwikkelen en beheren van online platformen met meer dan 100 miljoen actieve gebruikers**
- **Het opzetten van development- en DevOps-teams in Nederland, de VS, Rusland, Roemenië, Oekraïne, Kroatië, Bulgarije en Servië. Zowel remote als 'on the ground'**

Marc heeft een Master in Computer Science en een Bachelor in Bedrijfsinformatica en is in het bezit van talloze certificaten zoals LPC, MCSE, Azure Architect, Azure Data Engineer, CSME ITIL V3, CCNA, CompTia (alles), Aries A+TM en Harvard Data Science.



Organisatie

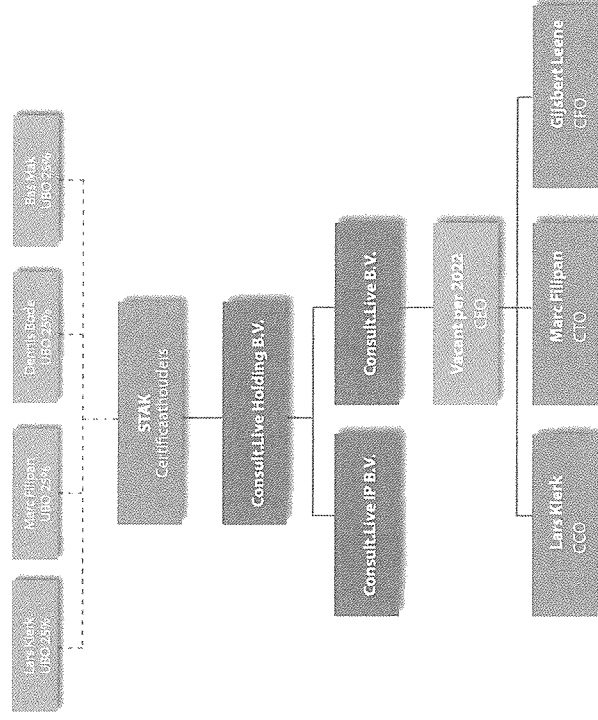
De moedermaatschappij is Consult.Live Holding B.V. Deze holding heeft twee dochters, Consult.Live IP B.V. en Consult.Live B.V.

Alle aandelen van Consult.Live Holding B.V. zijn in handen van Stichting Administratie Kantoor (STAK) Consult.Live. De economische en juridische rechten zijn hiermee gescheiden. Het stemrecht blijft bij het bestuur van de STAK. Het winstrecht wordt gekoppeld aan de certificaten van aandelen die de STAK uitgeeft.

Alle certificaten zijn momenteel in handen van de initiatiefnemers; Lars Klerk, Marc Filippan, Dennis Bode en Bas Mak. Door Consult.Live B.V. en Consult.Live IP B.V. te scheiden, zijn alle intellectuele eigendommen uit de werkmaatschappij gehaald en daardoor beschermd.

Lars Klerk is CCO (Chief Commercial/Creative Officer) binnen Consult.Live B.V. en Marc Filippan is CTO (Chief Technical Officer). Gijsbert Leene is aangetrokken als CFO (Chief Financial Officer). De functie van CEO (Chief Enterprise Officer) wordt tot nader order vervuld door Lars. In een later stadium zal een ervaren CEO worden aangetrokken.

De volledige organisatiestructuur van **Consult.Live** ziet er als volgt uit:



Verdienmodellen

Hoe mooi het concept van **Consult.Live** ook is en hoe leuk we deelname ook maken, er moet uiteindelijk geld verdienen worden. Per slot van rekening is het voor de oprichters en aandeelhouders, in tegenstelling tot een deel van de toekomstige aanbieders, geen hobby. Om de inkomsten van het platform te maximaliseren, kent **Consult.Live** een hele reeks verdien- en betaalmodellen.

Affromen

De belangrijkste inkomstenbron voor **Consult.Live** is het 'afromen' dat wil zeggen: het inhouden van een percentage aan commissie over elke transactie tussen een consultant en een gebruiker die op het platform plaatsvindt. De consultant bepaalt zelf of hij of zij bijvoorbeeld per minuut, per sessie of door middel van een 'strippenkaart' betaald wil worden. Is de transactie tot stand gekomen via een bezoek op ons platform, dan is het afroompercentage hoger dan wanneer de consultant zelf de klant heeft gewonnen en deze heeft meegenomen naar ons platform. Dat kan onder meer via conversie op zijn of haar gratis website www.consult.live/ naam van de consultant".

One-to-one & one-to-many sessies

Naast een een-op-een sessie staat het consultants vrij om ook meerdere gebruikers tegelijk van dienst te zijn. **Consult.Live** ontvangt hiervoor de eerdergenoemde afroomcommissie.

'Slapend' geld verdienen

Consultants, en dus ook **Consult.Live**, kunnen tevens geld verdienen met door consultants vooraf opgenomen video's of content. De aanbieder van deze content hoeft niet zelf online te zijn om hiermee inkomsten te genereren. Video's zijn visueel gewaarmerkt door **Consult.Live**, zodat iedereen die ze bekijkt ze als zodanig zal herkennen. Door het achterlaten van een digitale, ingesloten footprint in iedere video wordt oneigenlijk gebruik tegengegaan.

Adverteren

Het platform is de ideale plek om heel specifiek bepaalde doelgroepen te bereiken. Daardoor is het platform heel interessant voor grote mediapartijen die ruimte voor banners en video-intro's willen inkopen en zodoende het platform als advertising channel inzetten. Bovendien zijn bezoekers van **Consult.Live** over het algemeen mensen met een hoge koop- en deelnamebereidheid, wat resulteert in een hoge conversieratio.



Externe plaatsingen (social media)

Iedere op **Consult.Live** geplaatste video wordt ook op een van onze YouTubekanalen geplaatst. Wanneer deze wordt bekeken, dan wordt hij onderbroken door reclame. Als eigenaar van het kanaal ontvangt **Consult.Live** in dit geval van YouTube, een kickback fee uit hun reclame-inkomsten.

Reclame afflopen

Zowel bezoekers als consultants kunnen per profiel bepalen of ze banners en video-intros van adverteerders niet meer willen zien. Hiervoor betalen zij een vergoeding aan **Consult.Live**. Zij bepalen zelf of deze reclame-afkoop per sessie, dag, week, maand of voor altijd geldt.

Positiebepaling (ranking)

Hoe hoger de positie van een consultant binnen een categorie, hoe sneller hij of zij gevonden wordt. Net als bij Google dus. Consultants binnen dezelfde categorie concurreren dus met elkaar om de beste posities. Consultants kunnen een hogere positie kopen bij **Consult.Live** door het aanschaffen van een tijdelijke positie-upgrade.

Merchandising & franchising

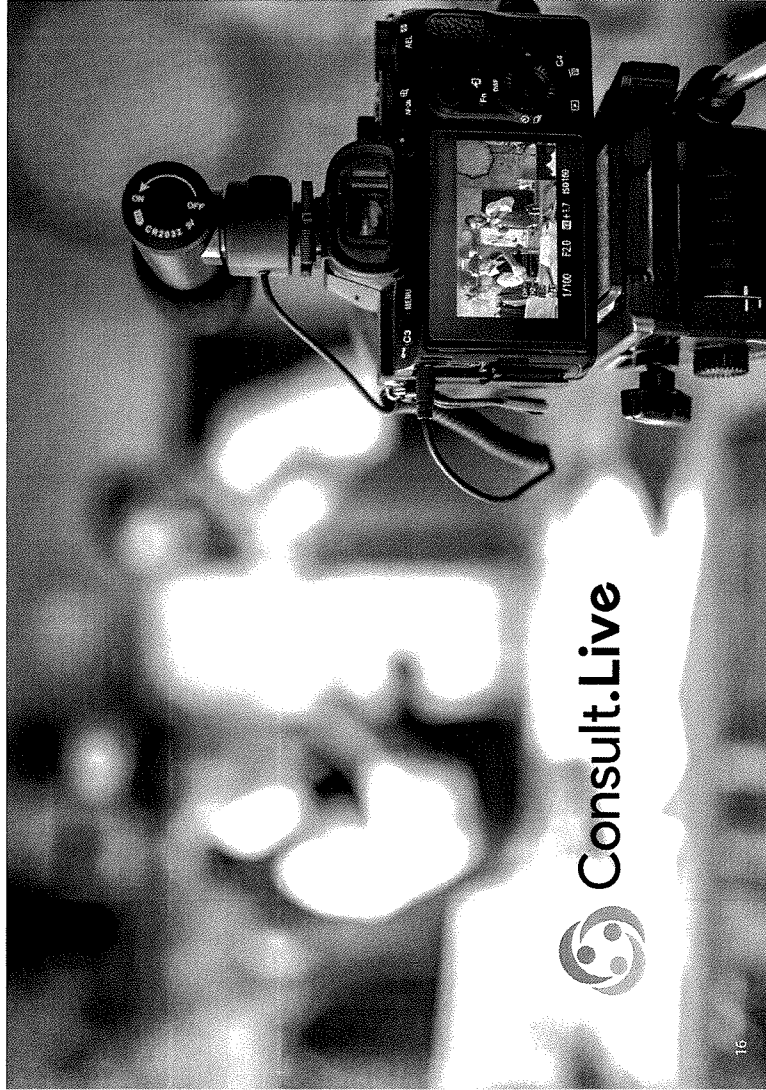
Alle tot nu toe genoemde inkomstenbronnen worden vanaf dag één ingezet. In een later stadium zullen deze inkomsten worden aangevuld met merchandising (zowel fanproducten van consultants als platformgerelateerde items zoals toetsenborden, muismatten en speakers) en internationale franchising van het platform.

In geval van franchising zal de franchisenemer naast een vaste entry fee ook een maandelijkse fee en een succesfee betalen. Wie **Consult.Live** onder eigen naam wil exploiteren (white label) kan onze service en software op fee-basis gebruiken.

Gebruikersinformatie (analytische profieldata)

Met de verschillende tools waar het platform gebruik van maakt, worden grote hoeveelheden zeer specifieke datasets verzameld. Deze datasets zijn van significante waarde voor wederverkoop.





Flexibiliteit

Profielen in meerdere categorieën aanmaken, gelijktijdig gebruiker en consultant zijn, zelf je tarief en de uitstraling van je eigen website bepalen en, naast online, ook geld verdienen met vooraf opgenomen content: deelnemers krijgen van ons alle vrijheid om van deelname een feestje te maken.

Flexibiliteit gunnen we ook onszelf. Bijvoorbeeld door een aangepast (of helemaal geen) afroompercentage toe te passen om nieuwe consultants aan te trekken in bepaalde categorieën of landen. Verder kan volumekorting worden verleend aan individuen of organisaties die een grote groep consultants aanbrengeen en verantwoordelijk zijn voor een nader te bepalen omzetvolume. Bovendien kunnen bonusregelingen worden gecreëerd voor het aanbrengeen van consultants en/of gebruikers.

Cryptovaluta en Blockchain

Eris bewust gekozen om in deze brochure niet al te diep in te gaan op de techniek en software achter het **Consult.Live** platform, die is namelijk van een hoog,

technisch abstractieniveau en laat zich daardoor nogal lastig 'lezen'. Er zijn echter een aantal technische aspecten die voor investeerders interessant kunnen zijn.

Ondersteuning betalingen van en naar Cryptovaluta

Vanaf versie 1 ondersteunen we vanzelfsprekend de gebruikelijke (uit)betalingmethoden zoals creditcards, bankbetalingen (overschrijvingen, maar ook IDEAL en SOFORT), de wallet-systemen van Google en Apple, en nog vele anderen. Maar wat het daarbij interessant en uniek maakt, is dat wij ook de meest gangbare cryptovaluta zullen ondersteunen.

Gedecentraliseerde chat software

De meering(video)chatsoftware op het Consult.Live platform krijgt in versie 2 een upgrade naar de technologie van Livepeer, dit is een gedecentraliseerd video verwerkingsplatform dat wereldwijd wordt toegepast. Gedecentraliseerd betekent dat het functioneert op basis van het zog. blockchain principe, waarbij onze chat software wordt omgezet naar de protocollen en systemen van Livepeer. Voordeel van decentraliseren is dat we hiermee zowel de kosten voor het verwerken van video's als het streamen ('uitzenden') ervan, fors kunnen verlagen.

Partners, privacy en personeel

Samenwerkingen

Consult.Live zal diensten afnemen van en samenwerken met onder andere de volgende organisaties:

- **Betalingen:**
Stripe & Bitpay
- **Communicatie met gebruikers:**
Sendgrid & Twilio & Mailgun
- **Projectmanagement:**
Trello & GitHub
- **Logo & ontwerpen:**
99Designs & Leo Burnett
- **Trechers en heatmaps:**
Clicktale
- **Analyse:**
Google Analytics
- **SEO:**
Lipperhey

Kernwaarden Consult.Live

Betrouwbaar

Gegarandeerde privacy

Ruime vertenmogelijkheden

Gebruiksvriendelijk

Laagdrempelig

Sociaal

Privacy en veiligheid

Het platform zal opereren volgens de normen en op basis van certificeringen als ISO-9001 / PCH-DSS, die van toepassing zijn op elke bezoeker. Ze zullen geldig zijn in elke situatie en de privacy en veiligheid op het platform op het allerhoogste niveau garanderen. Het Platform staat geen 'adult / 18+' inhoud en diensten toe in welke vorm dan ook.

Personeel

In eerste instantie komt alle personele inbreng van de oprichtende partners. Naarmate het platform groeit, zal personeel worden geworven voor administratie, helpdesk en IT-development.

Marketing

Het interactieve communicatieplatform zoals **Consult.Live** dat aanbiedt, wordt momenteel door geen enkele andere partij aangeboden, iedere consultant is voor het platform ook een potentiële afnemer' en vice versa. Deze kruisbestuiving is een van de belangrijkste uitgangspunten in de marketingstrategie.

Profitering

Alle marketingcommunicatie rondom **Consult.Live** wordt getoetst aan de volgende beginselen:

- **Tarieven moeten billijk zijn en consumenten betalen uitsluitend voor diensten die ze gebruiken**
- **Consult.Live is als dienstverlener verantwoordelijk voor de veiligheid en privacy**
- **Het bieden van een vlekkeloze gebruikerservaring**
- **De anonimiteit van de consument moet, waar gewenst, worden gewaarborgd**
- **Overheden hebben om welke reden dan ook niet het recht om inbreuk te maken op de privacy**



SWOT-analyse

Externe Analyse	
Kansen	Bedreigingen
Schaalbaarheid is zeer goed, mogelijkheden franchising/white label	Aantrekken van personeel
Thuiswerken wint aan populariteit	Kopieren door concurrenten
Grote uniforme groepen (communities) kunnen tegelijk instromen	Wet- en regelgeving kan veranderen
Interne Analyse	
Sterktes	Zwaktes
Uniek dus first mover voordeel	Geen ervaringsgegevens
Zeer ervaren directie	Businessmodel is niet toetsbaar
Breed omzetpotentieel, iedereen kan consultant én gebruiker zijn	Extern kapitaal nodig

Bereiken van gebruikers

Onderstaande marketingtools en/of combinaties daarvan worden ingezet om naamsbekendheid te creëren en marktaandeel uit te breiden. Dit geldt niet alleen voor de lancering per land, maar ook in latere fases.

- Affiliate programma
- Conversie Tracking
- Customer Loyalty Program
- Customer Relationship Management
- E-mail marketing
- Facebook
- Instagram
- Interactieve banners
- Link Building
- LinkedIn

• Member-Get-Member

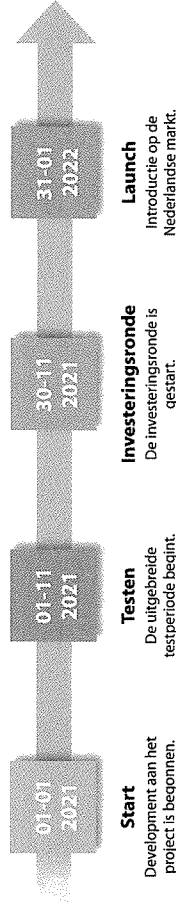
- Merchandising
- Mobilele applicaties
- Pinterest
- Print media
- PR
- Reviews
- Search Engine Advertising
- Search Engine Optimization
- Snapchat
- TikTok
- Tv
- Twitter
- Vimeo
- YouTube

Social media

Op dit moment maken 3,2 miljard mensen gebruik van social media en dat worden er alleen maar meer. **Consult.Live** zal (oneclick) promotie binnen al deze netwerken faciliteren. Dit betekent dat het voor alle consultants heel eenvoudig is om hun profiel, en daarmee hun unieke website, binnen hun eigen sociale netwerken te promoten. Niet alleen vergroten ze op die manier direct hun verdienpotentieel, maar daarnaast zal van alle transacties die via hun eigen inspanning tot stand komen, minder worden afgeroemd. Ook vergroten ze regelmatig de naamsbekendheid van **Consult.Live**. Een win-win situatie dus.

Status Consult.Live

Het afgelopen jaar is er keihard gewerkt aan de realisatie van het platform. Het platform is dan ook klaar. De marketingplannen zijn klaar. Nog voor 1 januari 2022 is het platform uitvoerig getest door testbedrijven en (test)gebruikers die daadwerkelijk gebruik gaan maken van ons platform. Ook zijn de samenwerkende marketing partners geselecteerd.



Winst- en verliesprognose

	R-20	R-19	M1-21	M2-21	M3-21	M4-21	M5-21	M6-21	M7-21	M8-21	M9-21	M10-21	M11-21	M12-21	Totaal 2021	M1-22	M2-22	M3-22	M4-22	M5-22	M6-22	M7-22	M8-22	M9-22	M10-22	M11-22	M12-22	Totaal 2022	
 netto omzet	€ 0	€ 20.000	€ 24.000	€ 28.000	€ 34.560	€ 41.472	€ 49.746	€ 59.220	€ 70.000	€ 82.800	€ 97.664	€ 114.816	€ 134.400	€ 155.520	€ 1.388.176	€ 1.998.096	€ 2.397.254	€ 2.916.156	€ 3.510.000	€ 4.179.200	€ 4.926.400	€ 5.784.800	€ 6.752.000	€ 7.830.400	€ 9.018.400	€ 10.316.000	€ 11.722.400	€ 132.416.000	
 Bureaucratie	€ 0	€ 20.000	€ 24.000	€ 28.000	€ 34.560	€ 41.472	€ 49.746	€ 59.220	€ 70.000	€ 82.800	€ 97.664	€ 114.816	€ 134.400	€ 155.520	€ 1.388.176	€ 1.998.096	€ 2.397.254	€ 2.916.156	€ 3.510.000	€ 4.179.200	€ 4.926.400	€ 5.784.800	€ 6.752.000	€ 7.830.400	€ 9.018.400	€ 10.316.000	€ 11.722.400	€ 132.416.000	
 Levenskosten IT***	€ 25.000	€ 25.000	€ 25.000	€ 25.000	€ 25.000	€ 25.000	€ 25.000	€ 25.000	€ 25.000	€ 25.000	€ 25.000	€ 25.000	€ 25.000	€ 25.000	€ 250.000	€ 190.000	€ 190.000	€ 190.000	€ 190.000	€ 190.000	€ 190.000	€ 190.000	€ 190.000	€ 190.000	€ 190.000	€ 190.000	€ 190.000	€ 1.900.000	
 Levenskosten marketing	€ 7.000	€ 7.000	€ 7.000	€ 7.000	€ 7.000	€ 7.000	€ 7.000	€ 7.000	€ 7.000	€ 7.000	€ 7.000	€ 7.000	€ 7.000	€ 7.000	€ 70.000	€ 51.000	€ 51.000	€ 51.000	€ 51.000	€ 51.000	€ 51.000	€ 51.000	€ 51.000	€ 51.000	€ 51.000	€ 51.000	€ 51.000	€ 510.000	
 Levenskosten support	€ 5.000	€ 5.000	€ 5.000	€ 5.000	€ 5.000	€ 5.000	€ 5.000	€ 5.000	€ 5.000	€ 5.000	€ 5.000	€ 5.000	€ 5.000	€ 5.000	€ 50.000	€ 37.000	€ 37.000	€ 37.000	€ 37.000	€ 37.000	€ 37.000	€ 37.000	€ 37.000	€ 37.000	€ 37.000	€ 37.000	€ 37.000	€ 370.000	
 managementfee***	€ 12.000	€ 12.000	€ 12.000	€ 12.000	€ 12.000	€ 12.000	€ 12.000	€ 12.000	€ 12.000	€ 12.000	€ 12.000	€ 12.000	€ 12.000	€ 12.000	€ 120.000	€ 90.000	€ 90.000	€ 90.000	€ 90.000	€ 90.000	€ 90.000	€ 90.000	€ 90.000	€ 90.000	€ 90.000	€ 90.000	€ 90.000	€ 900.000	
 WBSO subsidie	€ 16.650	€ 16.650	€ 16.650	€ 16.650	€ 16.650	€ 16.650	€ 16.650	€ 16.650	€ 16.650	€ 16.650	€ 16.650	€ 16.650	€ 16.650	€ 16.650	€ 166.500	€ 124.875	€ 124.875	€ 124.875	€ 124.875	€ 124.875	€ 124.875	€ 124.875	€ 124.875	€ 124.875	€ 124.875	€ 124.875	€ 124.875	€ 1.248.750	
 huisvestingskosten	€ 3.000	€ 3.000	€ 3.000	€ 3.000	€ 3.000	€ 3.000	€ 3.000	€ 3.000	€ 3.000	€ 3.000	€ 3.000	€ 3.000	€ 3.000	€ 3.000	€ 30.000	€ 23.000	€ 23.000	€ 23.000	€ 23.000	€ 23.000	€ 23.000	€ 23.000	€ 23.000	€ 23.000	€ 23.000	€ 23.000	€ 23.000	€ 230.000	
 marketingkosten	€ 100.000	€ 100.000	€ 100.000	€ 100.000	€ 100.000	€ 100.000	€ 100.000	€ 100.000	€ 100.000	€ 100.000	€ 100.000	€ 100.000	€ 100.000	€ 100.000	€ 1.000.000	€ 730.000	€ 730.000	€ 730.000	€ 730.000	€ 730.000	€ 730.000	€ 730.000	€ 730.000	€ 730.000	€ 730.000	€ 730.000	€ 730.000	€ 7.300.000	
 representatiekosten	€ 0	€ 0	€ 0	€ 0	€ 0	€ 0	€ 0	€ 0	€ 0	€ 0	€ 0	€ 0	€ 0	€ 0	€ 0	€ 0	€ 0	€ 0	€ 0	€ 0	€ 0	€ 0	€ 0	€ 0	€ 0	€ 0	€ 0	€ 0	
 reiskosten	€ 2.500	€ 2.500	€ 2.500	€ 2.500	€ 2.500	€ 2.500	€ 2.500	€ 2.500	€ 2.500	€ 2.500	€ 2.500	€ 2.500	€ 2.500	€ 2.500	€ 25.000	€ 19.000	€ 19.000	€ 19.000	€ 19.000	€ 19.000	€ 19.000	€ 19.000	€ 19.000	€ 19.000	€ 19.000	€ 19.000	€ 19.000	€ 190.000	
 kantoorkosten	€ 1.000	€ 1.000	€ 1.000	€ 1.000	€ 1.000	€ 1.000	€ 1.000	€ 1.000	€ 1.000	€ 1.000	€ 1.000	€ 1.000	€ 1.000	€ 1.000	€ 10.000	€ 8.000	€ 8.000	€ 8.000	€ 8.000	€ 8.000	€ 8.000	€ 8.000	€ 8.000	€ 8.000	€ 8.000	€ 8.000	€ 8.000	€ 80.000	
 administratieve kosten	€ 40.000	€ 40.000	€ 40.000	€ 40.000	€ 40.000	€ 40.000	€ 40.000	€ 40.000	€ 40.000	€ 40.000	€ 40.000	€ 40.000	€ 40.000	€ 40.000	€ 400.000	€ 300.000	€ 300.000	€ 300.000	€ 300.000	€ 300.000	€ 300.000	€ 300.000	€ 300.000	€ 300.000	€ 300.000	€ 300.000	€ 300.000	€ 3.000.000	
 accountantskosten	€ 500	€ 500	€ 500	€ 500	€ 500	€ 500	€ 500	€ 500	€ 500	€ 500	€ 500	€ 500	€ 500	€ 500	€ 5.000	€ 4.000	€ 4.000	€ 4.000	€ 4.000	€ 4.000	€ 4.000	€ 4.000	€ 4.000	€ 4.000	€ 4.000	€ 4.000	€ 4.000	€ 40.000	
 IT kosten abonnementen	€ 1.500	€ 1.815	€ 1.815	€ 1.999	€ 2.216	€ 2.416	€ 2.657	€ 2.923	€ 3.212	€ 3.527	€ 3.871	€ 4.243	€ 4.645	€ 5.078	€ 50.775	€ 39.941	€ 39.941	€ 39.941	€ 39.941	€ 39.941	€ 39.941	€ 39.941	€ 39.941	€ 39.941	€ 39.941	€ 39.941	€ 39.941	€ 399.410	
 IT kosten data/mixing	€ 2.200	€ 2.420	€ 2.662	€ 2.928	€ 3.221	€ 3.543	€ 3.897	€ 4.287	€ 4.716	€ 5.187	€ 5.706	€ 6.277	€ 6.901	€ 7.581	€ 75.810	€ 59.844	€ 59.844	€ 59.844	€ 59.844	€ 59.844	€ 59.844	€ 59.844	€ 59.844	€ 59.844	€ 59.844	€ 59.844	€ 59.844	€ 598.440	
 bankkosten	€ 50	€ 50	€ 50	€ 50	€ 50	€ 50	€ 50	€ 50	€ 50	€ 50	€ 50	€ 50	€ 50	€ 50	€ 500	€ 400	€ 400	€ 400	€ 400	€ 400	€ 400	€ 400	€ 400	€ 400	€ 400	€ 400	€ 400	€ 4.000	
 Afschrijvingen	€ 0	€ 0	€ 0	€ 0	€ 0	€ 0	€ 0	€ 0	€ 0	€ 0	€ 0	€ 0	€ 0	€ 0	€ 0	€ 0	€ 0	€ 0	€ 0	€ 0	€ 0	€ 0	€ 0	€ 0	€ 0	€ 0	€ 0	€ 0	
 Totale kosten	€ 183.100	€ 183.470	€ 183.897	€ 184.377	€ 184.917	€ 185.519	€ 186.184	€ 186.916	€ 187.707	€ 188.559	€ 189.476	€ 190.453	€ 191.494	€ 192.599	€ 1.832.226	€ 1.309.159	€ 1.299.159	€ 1.299.159	€ 1.299.159	€ 1.299.159	€ 1.299.159	€ 1.299.159	€ 1.299.159	€ 1.299.159	€ 1.299.159	€ 1.299.159	€ 1.299.159	€ 1.299.159	€ 12.991.590
 winst voor belasting	€ 183.100	€ 18.470	€ 19.807	€ 22.223	€ 25.543	€ 29.771	€ 34.746	€ 40.300	€ 46.290	€ 52.800	€ 59.914	€ 67.603	€ 76.486	€ 86.442	€ 1.255.950	€ 908.937	€ 808.095	€ 708.000	€ 607.841	€ 507.651	€ 407.551	€ 307.551	€ 207.551	€ 107.551	€ 7.551	€ 3.551	€ 0	€ 0	€ 12.551.000
 belastingen 25%	€ 0	€ 0	€ 0	€ 0	€ 0	€ 0	€ 0	€ 0	€ 0	€ 0	€ 0	€ 0	€ 0	€ 0	€ 0	€ 0	€ 0	€ 0	€ 0	€ 0	€ 0	€ 0	€ 0	€ 0	€ 0	€ 0	€ 0	€ 0	
 Winst na belasting	€ 183.100	€ 18.470	€ 19.807	€ 22.223	€ 25.543	€ 29.771	€ 34.746	€ 40.300	€ 46.290	€ 52.800	€ 59.914	€ 67.603	€ 76.486	€ 86.442	€ 1.255.950	€ 908.937	€ 808.095	€ 708.000	€ 607.841	€ 507.651	€ 407.551	€ 307.551	€ 207.551	€ 107.551	€ 7.551	€ 3.551	€ 0	€ 12.551.000	

Bijzonderheden

- ** geen investeringen in fysieke apparatuur afschrijvingen nihil of verwaarloosbaar
- *** WBSO subsidie geldt voor alle loondienst van IT medewerkers, een deel van de managementfee bestaat ook uit IT uren
- platform gaat live medio januari 2022, eerste maand is er geen omzet
- 2e maand is er 10000 omzet uit BTC en 10000 omzet uit BTB
- 1e jaar is er een groei van 20% per maand
- 2e jaar is er een groei van 40% per kwartaal t.o.v. laatste maand 1e jaar
- 3e jaar is er een groei van 40% per kwartaal t.o.v. laatste kwartaal 2e jaar
- 4e jaar is er een groei van 100% per jaar t.o.v. hele 3e jaar
- 5e jaar is er een groei van 100% per jaar t.o.v. hele 4e jaar

Totalen

	2022	2023	2024	2025	2026
Omzet	€ 643.008	€ 3.694.832	€ 14.194.067	€ 28.388.133	€ 56.776.267
Totale kosten	€ 1.934.922	€ 2.953.430	€ 6.012.948	€ 10.823.915	€ 15.757.829
Resultaat voor belasting	-€ 1.291.913	€ 741.402	€ 8.181.118	€ 17.564.219	€ 37.018.437
Compensabel verlies	€ 0	€ 741.402	€ 550.511	€ 0	€ 0
Te betalen belasting (25%)	€ 0	€ 0	€ 1.907.652	€ 4.391.055	€ 9.254.609
Resultaat na Belasting	-€ 1.291.913	€ 741.402	€ 6.273.467	€ 13.173.164	€ 27.763.828

Investeer mee in Consult.Live

Wij bieden u de mogelijkheid om mede-eigenaar te worden van **Consult.Live**. Om het concept goed te lanceren hebben wij veel marketinggeld nodig. Wij willen een goede start met een snelle groei, hiervoor is het nodig om veel in marketing te investeren. Deze investering moet leiden tot maandelijks een flink aantal nieuwe consultants en users. **Consult.Live** heeft een bedrag van € 2.500.000,- aan funding nodig. Om dit bedrag te genereren, geven wij certificaten van aandelen uit van € 10,- per stuk. In totaal zijn er 250.000 certificaten beschikbaar die na plaatsing 20% van het bedrijf vertegenwoordigen. Deze certificaten worden aan het einde van de fundingronde uitgegeven door de STAK **Consult.Live**.

Wat u als certificaathouder mag verwachten

Maar al te vaak is de waardering voor start-ups torenhoog. Het duurt daardoor lang voordat er voor de investeerders iets te verdienen valt en dat is vaak minder dan zij hadden verwacht. Wij doen dat anders. Wij hebben € 2,5 miljoen nodig voor de lancering van ons concept. Als beloning voor deze investering stellen wij zoals gezegd 20% van het bedrijf ter beschikking. Het unieke van onze aanbieding is dat uw 20% belang als preferent is aangemerkt. In de statuten wordt namelijk vastgelegd dat de aandelen van de initiatiefnemers pas dividendgerechtigd zijn nadat u als kapitaalverschaffer eerst uw complete inleg als dividend heeft ontvangen. Dit houdt in dat de eerste € 2.5 miljoen aan dividend volledig naar u - de kapitaalverschaffer - gaat. Pas daarna delen de initiatiefnemers mee in het succes van **Consult.Live**. Natuurlijk krijgt u als kapitaalverschaffer, nadat u uw inleg heeft terugverdient, nog steeds 20% van de winst en ook bij een mogelijke verkoop van **Consult.Live** deelt u voor 20% mee.

Rekenvoorbeelden hebben we niet gemaakt, maar als wij onze prognoses halen, verdient u uw inleg tienvallen malen terug. Een investering van € 100.000,- zal in dat geval met gemak € 2.500.000,- opleveren.

Meedoen

Meedoen gaat als volgt:

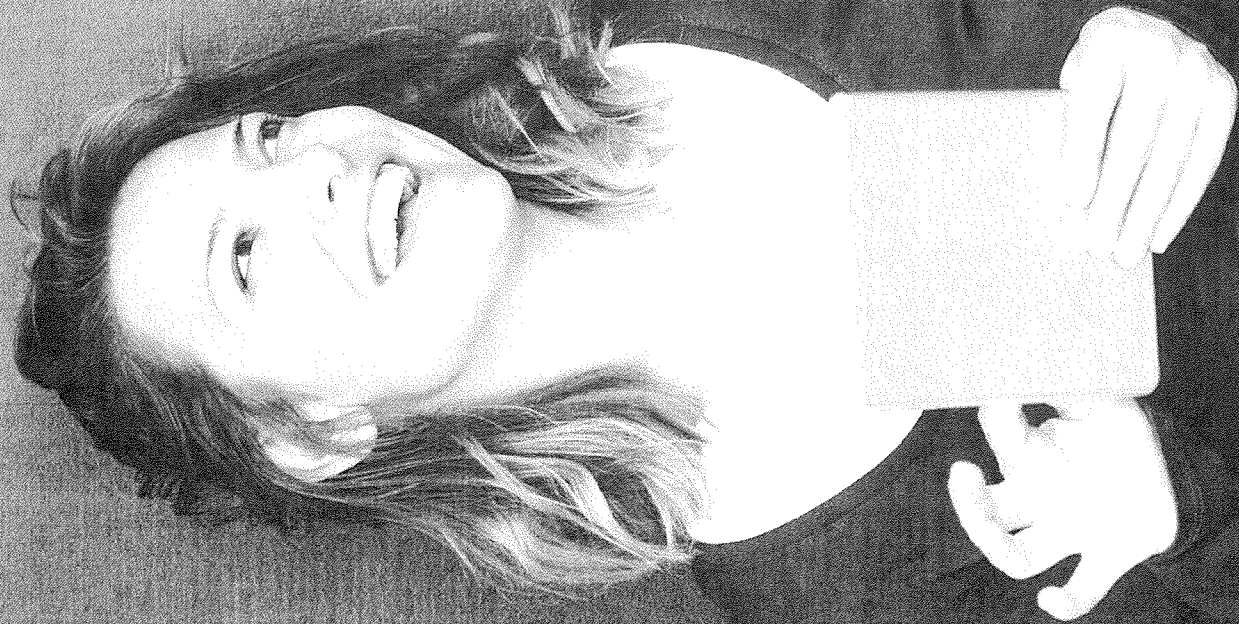
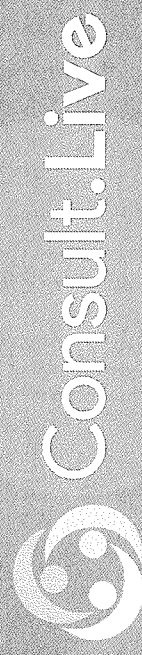
1. U bestelt hoeveel certificaten u wilt, op basis van minimaal 500 stuks - a € 10,- per stuk - ofwel € 5.000,- ieder aantal met een minimum van 500 is mogelijk.
2. U betaalt via Ideal Of Mr. Cash op onze website of u stort het bedrag tr.v. **Consult.Live** op bankrekening NL 52 BLND 2066 3899 35 o.v.v. van uw naam en woonplaats.
3. U ontvangt van ons een bevestiging van deze storting.
4. Aan het einde van de fundingronde geeft de STAK **Consult.Live** de certificaten van aandelen uit.
5. U bent nu officieel certificaathouder van **Consult.Live**, u heeft vanaf dat moment recht op dividenden en deelt mee in de opbrengst die bij de eventuele verkoop van het bedrijf (de exit) behaald wordt.

Het aantal certificaten is beperkt, dus reserveer nu uw certificaten via de website: **investors.consult.live**

Consult.Live

Schoolstraat, 10
1127 PX Den IJp
06 - 54 36 45 42
reserveren@consult.live

There is Teach and
Learn in All of Us





Bijlage bij Brochure Consult.Live

1. Inleiding

Als potentiële Certificaathouder in Consult.Live Holding B.V. (hierna: “CLH” of “de Vennootschap”) heeft u kennis kunnen nemen van de brochure en de informatie op de website van de aanbieder. In deze bijlage wordt aanvullende informatie verstrekt over een aantal onderwerpen welke van belang zijn om af te wegen voordat u beluit tot deelneming.

2. Kenmerken

- Emissie: 250.000 Certificaten van € 10 per stuk
- Totale omvang: € 2.500.000
- Minimale deelname: 500 Certificaten
- Looptijd: onbepaald
- Rendement: Preferent voorrangrecht bij uitkering dividend
- Investing: Vermogen van Consult.Live Holding B.V.
- Emissiekosten: Geen

3. Risico's

Indien u overweegt in te schrijven op de Certificaten wordt aanbevolen kennis te nemen van de hier genoemde risico's.

De Certificaathouder dient zich bewust te zijn van de gebruikelijke risico's. Investeren brengt altijd risico's met zich mee. Op ieder moment kunnen zich onverwachte ontwikkelingen voordoen die de verwachte rendementen negatief beïnvloeden. Dat geldt ook voor het beleggen in Certificaten van CLH. De risico's kunnen tot gevolg hebben dat de waarde van de Certificaten daalt of dat de rendementen lager uitvallen dan verwacht. Dit kan leiden tot een lagere dividenduitkering dan verwacht of het tenietgaan van het bedrag van uw investering. Het maximale verlies is het bedrag van uw eigen storting (uw deelnamebedrag) op de Certificaten.

Onderstaande opsomming is niet uitputtend en betreft risico's die zich mogelijk kunnen voordoen. Het is niet in te schatten in welke mate deze risico's zich voordoen en wanneer. Tevens kan een cumulatie van risico's optreden.

De marktontwikkeling

De waardeontwikkeling van de Certificaten en het uiteindelijke rendement, wordt bepaald door het resultaat van CLH, de situatie op de markt voor online adviesdiensten en de economische omstandigheden in het algemeen.

Risico's verbonden aan de Certificaten:

Terugbetaling investering

De gehele of gedeeltelijke terugbetaling van de investering heeft plaats bij einde van de looptijd of bij inkoop van de Certificaten. De looptijd is onbepaald. De Certificaathouder kan zelf beslissen wanneer hij de Directie vraagt deze Certificaten in te kopen of zelf de Certificaten te verkopen aan een derde. Daarbij doet zich het risico voor dat de inkoop of verkoop van de Certificaten niet op het gewenste moment of niet tegen de verwachte waarde kan plaatsvinden. Dit kan zich voordoen op het moment dat de waarde zich langzamer ontwikkelt dan verwacht, zelfs negatief is of dat er niet voldoende liquiditeiten beschikbaar zijn bij CLH om uw certificaten in te kopen.

Waardering

Het risico bestaat dat gedurende de looptijd van de investering in de Certificaten de waarde niet op ieder moment nauwkeurig of objectief vastgesteld kan worden, omdat geen openbare koers voorhanden is. Tevens bestaat het risico dat in de markt een waarde wordt toegekend die niet overeenkomt met de werkelijke waarde van de Certificaten.

Verhandelbaarheid

De Certificaten zijn onder voorwaarden verhandelbaar. Het betreft overdraagbare Certificaten. Er wordt echter geen markt aangehouden voor de inkoop en verkoop van de Certificaten. Deze kunnen alleen door de Certificaathouder aan een derde worden overgedragen onder voorwaarden of worden ingekocht door de Vennootschap. De Certificaten zijn daarom illiquide.

Aansprakelijkheid

De waarde van de Certificaten kan geheel of gedeeltelijk tenietgaan. Dit beleggingsrisico is inherent aan het beleggen in Certificaten. De directie of CLH kan niet aansprakelijk worden gesteld voor dit risico, behoudens in geval van kennelijk onbehoorlijk bestuur, grove schuld of opzet.

Soft- en hardware risico's

De blockchain, digitale platforms, de besturingssoftware of hardware die deel uitmaken van de belegging in het online platform van CLH, kunnen ontwerp- of softwarefouten bevatten. Deze kunnen leiden tot storingen, verlies van vertrouwen of zelfs verlies van cliënten door de gebruikers. Dit kan een waardedaling tot gevolg hebben.

Hacks

Door zogenaamde hacks of ander soort aanvallen kan het centrale systeem van het online platform ondermijnd worden. Dat kan leiden tot het verlies van vertrouwen of problemen over de beschikking van het platform.

Risico's verbonden aan CLH of de Directie:

Exploitatierisico

Het rendement op de Certificaten wordt bepaald door het rendement dat CLH behaalt uit de exploitatie van het online platform. De kosten en opbrengsten van exploitatie zijn onderhevig aan de marktomstandigheden en zijn voor de gehele looptijd van de investering niet exact aan te geven. Daardoor kan de uitkering van dividend of de terugbetaling van het kapitaal bij inkoop of verkoop van de Certificaten beïnvloed worden. Indien CLH slechter dan verwacht rendeert, zal CLH niet voldoen aan de verwachtingen. Een dergelijke calamiteit zou zich bijvoorbeeld kunnen voordoen ingeval van tegenvallende aantallen gebruikers en inkomsten van het platform.

Rendementsrisico

De geprognosticeerde rendementscijfers van CLH zijn gebaseerd op veronderstellingen. De veronderstellingen zijn gebaseerd op de huidige economische kennis en een inschatting van de markt. Indien de werkelijkheid afwijkt van de gehanteerde veronderstellingen, dan heeft dit een effect op het geprognosticeerde rendement. Er is geen garantie dat het geprognosticeerde rendement wordt behaald.

Management

De directie is de bestuurder van CLH. Feitelijk is het functioneren en opereren van de Directie afhankelijk van de specifieke kennis en ervaring van de natuurlijke personen die de directie vormen. Het wegvallen van één persoon kan een negatief gevolg hebben op de bedrijfsvoering. Hoewel de Directie zorg dient te dragen voor continuïteit en professionaliteit, zijn wijzigingen in de directie van CLH niet uit te sluiten. De personen betrokken bij de directie kunnen tevens als bestuurder betrokken zijn bij andere ondernemingen. In geval van handelen met een dergelijke partij dient de directie aan te kunnen tonen dat gehandeld is tegen marktconforme condities en voorwaarden.

Continuïteit en trackrecord

CLH is recent opgericht. Over het track record kan daarom nog geen informatie worden verschaft.

Spreidingsrisico

De enige activiteit van CLH is het online platform voor advies dienstverleners. Eventuele ongunstige ontwikkelingen kunnen niet gecompenseerd worden uit andere beleggingen of andere activiteiten.

Valutarisico

Aangezien alle investeringen, financieringen en waarderingen in euro's plaatsvinden is er geen valutarisico.

Beleggingsrisico

De inkomsten van CLH zullen bestaan uit een percentage van de omzet die de gebruikers van het online platform realiseren en enkele andere inkomsten via het platform. Deze inkomsten zijn moeilijk te voorspellen en daarom is het niet zeker of het verwachte rendement behaald kan worden.

Ontwikkeling CLH

Voor het realiseren van rendement is CLH afhankelijk van het resultaat op de activiteiten. Het resultaat is onder andere afhankelijk van de kosten, omzet en de marktontwikkeling. Deze worden onder andere beïnvloed door de marktomstandigheden, de economische ontwikkeling, de concurrentiepositie en het ondernemingsvermogen van de Directie. Bij tegenvallend resultaat zal de rendementsverwachting niet worden behaald.

Inflatierisico

Oplopende inflatie kan als risico meebrengen dat de kosten voor CLH sterker stijgen dan haar inkomsten.

Overige risico's:

Risico van onverzekerbare schade

Het risico dat de Vennootschap onverzekerde schade lijdt is aanwezig. Sommige schades zijn namelijk niet te verzekeren, zoals schade ontstaan ten gevolge van oorlog, terreur en/of natuurrampen.

Wijzigingen in regelgeving en toezicht

Door wijzigingen in de regelgeving of geheel nieuwe regelgeving kan de financiële of fiscale positie van CLH of het toezicht op CLH wijzigen.

Fiscale risico's

Het risico bestaat dat door wijziging in de fiscale regelgeving in Nederland het nettoresultaat anders uitvalt dan op dit moment voorzien. Eventuele veranderingen in inzicht van de Belastingdienst of in de fiscale wetgeving, besluiten en jurisprudentie (en de uitleg hiervan) komen voor rekening en risico van de Certificaathouders.

4. Juridische structuur

Consult.Live Holding B.V. (CLH) is een besloten vennootschap met beperkte aansprakelijkheid welke is opgericht op 16 november 2021. De vennootschap is ingeschreven bij de Kamer van Koophandel onder nummer 84503262 en gevestigd aan de Schoolstraat 10 te 1127 PX Den IJp. Alle aandelen worden gehouden door de Stichting Administratiekantoor Consult.Live. Het kapitaal van de vennootschap zal worden verdeeld in 500.000 A aandelen en maximaal 250.000 B aandelen. De A aandelen worden gehouden door de 4 oprichters, ieder voor 25% en de B aandelen worden gecertificeerd ten behoeve van de Certificaathouders. De B aandelen geven recht op 20% van de winst en krijgen een preferent recht op uitkering van dividend tot een maximum van € 2.500.000. De Directie wordt gevoerd door de heer M.L. Klerk. CLH zal het beschikbare eigen vermogen gebruiken voor haar ondernemingsactiviteiten. De belangrijkste activiteit is het exploiteren van een online platform voor adviesdienstverleners. Voor de financiering van het eigen vermogen worden Certificaten uitgegeven. CLH is de aanbieder van de Certificaten en de Stichting de uitgevende instelling.

U kunt deelnemen aan Certificaten van CLH door het deelnameformulier te ondertekenen en online uw storting op certificaten te verrichten of door een bankoverboeking te doen op het rekeningnummer van Consult.Live IBAN NL 52 BUNQ 2066 3899 35 onder vermelding van uw naam en woonplaats. U geeft hiermee tevens aan de voorwaarden te kennen en te accepteren. Deze zijn bijgesloten bij deze Bijlage.

De Stichting houdt toezicht op de activiteiten van Directie en behartigt de belangen van de Certificaathouders. Tevens houdt zij toezicht op de geldstromen. Dit is geen bewaarder in de zin van de Wft. De Stichting Administratiekantoor Consult.Live is gevestigd aan de Schoolstraat 10, 1127 PX Den IJp en ingeschreven bij de Kamer van Koophandel onder nummer 84515155. De bestuurder van de Stichting is de heer S.P. Mak.

5. Certificaten

Het totale vermogen dat wordt gestort op Certificaten van B aandelen in de Vennootschap bedraagt maximaal €2.500.000. Dit bestaat uit 250.000 Certificaten van € 10,- per stuk. Deelname is mogelijk vanaf ten minste 500 Certificaten (€ 5.000). Er worden geen emissiekosten in rekening gebracht. Fysieke bewijzen van deelgerechtigdheid worden niet uitgegeven. Ten bewijze van uw storting ontvangt u een uittreksel uit het Certificaathouderregister. Certificaten zijn onder voorwaarden overdraagbaar. Bij voldoende winst in de vennootschap zal er jaarlijks dividend worden uitgekeerd. De Certificaathouders op B aandelen hebben recht op 20% van deze winst en hebben voorrang bij dividenduitkering tot een bedrag van € 2.500.000. Tevens delen zij voor 20% in het vermogen van de Vennootschap. De Certificaten op A aandelen zijn voor 80% deelgerechtigd in de winst en het vermogen van de Vennootschap.

De Certificaten zijn onder voorwaarden overdraagbaar en kunnen op verzoek van de Certificaathouder door de vennootschap worden ingekocht. De vennootschap heeft hier echter geen verplichting toe.

6. Kosten

Het plaatsen van de Certificaten en de bedrijfsactiviteiten brengen kosten met zich mee, die uit de storting door de Certificaathouders en uit het resultaat van de Vennootschap worden voldaan.

Verwacht wordt dat deze plaatsingskosten maximaal 10% zullen bedragen.

7. Fiscale behandeling

Dit hoofdstuk geldt voor Certificaathouders die in Nederland woonachtig dan wel gevestigd zijn. Het is opgesteld met inachtneming van de stand van de fiscale wetgeving, besluiten en jurisprudentie (en hun interpretatie) per 1 oktober 2021. Eventuele veranderingen in inzicht van de Belastingdienst of in de fiscale wetgeving, besluiten en jurisprudentie (en de uitleg hiervan) komen voor rekening en risico van de Certificaathouders.

Belastingheffing op het niveau van CLH

Vennootschapsbelasting

Als besloten vennootschap is CLH onderworpen aan de heffing van Vennootschapsbelasting. Het tarief bedraagt 15% over de eerste € 245.000 belastbaar bedrag en 25% over het meerdere (2021).

Omzetbelasting (BTW)

CLH is ondernemer voor de BTW.

Belastingheffing op het niveau van de Certificaathouder

Inkomstenbelasting

Bij een Certificaathouder/natuurlijk persoon kan zich een aantal situaties voordoen met betrekking tot de heffing van inkomstenbelasting. In de Wet op de inkomstenbelasting 2001 worden de inkomsten verdeeld over een gesloten boxenstelsel. Daarbij kan geen verrekening tussen de boxen onderling plaatsvinden. Box 1 bevat het belastbaar inkomen uit werk en woning, belast tegen het progressieve tarief van 37,2% tot maximaal 49,5% (2021). Box 2 bevat het belastbaar inkomen uit aanmerkelijk belang en in box 3 zal geheven worden over het belastbaar inkomen uit sparen en beleggen.

Indien een in Nederland wonende particulier Certificaten heeft in CLH en de Certificaten behoren niet tot een ondernemingsvermogen, zullen de Certificaten in beginsel in Box 3 in de heffing van inkomstenbelasting worden betrokken. In Box 3 wordt de Certificaathouder geconfronteerd met een forfaitair rendement afhankelijk van de waarde van het vermogen, verdeeld over 3 schijven, van 0,03% - 5,7% (2021) over de waarde in het economische verkeer van de Certificaten. De daadwerkelijk gerealiseerde resultaten blijven buiten beschouwing en worden niet in de heffing betrokken. Het forfaitair rendement wordt belast tegen het tarief van 31%, hetgeen leidt tot een effectieve belastingdruk van 0,59% - 1,76% (2021).

De hiervoor genoemde waarde wordt bepaald door de waarde in het economisch verkeer van het vermogen per 1 januari van ieder jaar. Het gaat hier om het netto-vermogen, waarbij de schulden die behoren tot het Box 3 vermogen van de Certificaathouder in aftrek kunnen worden gebracht. Per belastingplichtige mag het heffingsvrije vermogen in mindering worden gebracht op het totale vermogen uit Box 3. Dit heffingsvrije vermogen bedraagt € 50.000 (2021) en €

100.000 voor partners. Een in Nederland woonachtige Certificaathouder/ondernemer (dan wel medegerechtigde tot het vermogen van een onderneming) die de Certificaten tot het ondernemersvermogen (moet) rekenen, wordt in Box 1 in de heffing van inkomstenbelasting betrokken. Het inkomen uit werk en woning, waaronder de winst uit onderneming, wordt in Box 1 tegen het progressieve tarief van maximaal 49,5% (2021) in de heffing betrokken.

Vennootschapsbelasting

Indien een in Nederland gevestigd lichaam Certificaten in CLH houdt, wordt het resultaat onderworpen aan de heffing van Vennootschapsbelasting. Een in Nederland gevestigde rechtspersoon/Certificaathouder dient het ontvangen winstdeel en gerealiseerde vervreemdingsvoordelen uit hoofde van de Certificaten in beginsel tot haar belastbare winst te rekenen. Bij een belang van meer dan 5% kan de deelnemingsvrijstelling van toepassing zijn.

Erf- of schenkbelasting

Ten aanzien van een Certificaathouder geldt dat in geval van vererving of schenking van een Certificaten de waarde in het economische verkeer is onderworpen aan erf- of schenkbelasting (voorheen: successie of schenkingsrecht) of aan het recht van overgang in geval de schenker of overledene ten tijde van de schenking of het overlijden niet binnen het Rijk woonde. Het toepasselijke belastingtarief is enerzijds afhankelijk van de mate van verwantschap met de overleden of van de schenker en anderzijds van de waarde van hetgeen wordt verkregen.

De voorgaande informatie is niet volledig en ziet niet op alle denkbare situaties. De bovenstaande beschrijving van de fiscale aspecten van het houden van Certificaten in CLH is gemaakt naar de wet- en regelgeving en rechtspraak per 1 oktober 2021. Certificaathouders worden aangeraden hun eigen fiscale adviseur te raadplegen inzake de fiscale aspecten voor de persoonlijke situatie.

8. Verklaringen Directie

De Directie is verantwoordelijk voor de inhoud en samenstelling van de Brochure en deze Bijlage. Voor zover de Directie redelijkerwijs bekend had kunnen zijn, verklaart zij dat de gegevens in overeenstemming zijn met de werkelijkheid en dat geen gegevens zijn weggelaten waarvan vermelding de strekking van deze brochure en bijlagen zou wijzigen.

Op deze stukken Nederlands recht van toepassing. Tot het moment van deelname aan CLH, kunnen potentiële Certificaathouders geen rechten aan deze informatie ontleen. De directie, adviseurs en andere bij de Directie of het CLH betrokkenen aanvaarden geen aansprakelijkheid voor enige directe of indirecte negatieve resultaten die zouden kunnen ontstaan ten gevolge van deelname in CLH. Potentiële Certificaathouders wordt aangeraden de deelname in CLH zorgvuldig te beoordelen op het risicoprofiel en te beschouwen als onderdeel van een totale beleggingsstrategie.

Niemand is gemachtigd in verband met de plaatsing informatie te verschaffen of verklaringen af te leggen die niet in de brochure en de bijlagen is opgenomen. De brochure houdt als zodanig geen aanbod in van enig effect of een uitnodiging tot het doen van een aanbod tot koop of tot

het nemen van enig effect anders dan de aangeboden Certificaten, noch een aanbod van enig effect of uitnodiging tot het doen van een aanbod tot koop of het nemen van enig effect aan een persoon in enige jurisdictie waar dit volgens de aldaar geldende regelgeving niet geoorloofd is.

De Directie geeft effecten uit in de zin van hoofdstuk 5 van de Wet op het financieel toezicht (Wft) aangezien de Certificaten overdraagbaar zijn. Er is geen sprake van prospectustoetsing door de AFM als bedoeld in hoofdstuk 5 Wft en de Prospectusverordening. Dit omdat de vrijstelling van toepassing is van artikel 53 lid 1 Vrijstellingsregeling Wft. De Aanbieder heeft geen vergunningplicht ingevolge de Wft en staat niet onder toezicht van de AFM omdat sprake is van het aanbieden van effecten onder toepassing van een vrijstelling. De wettelijk verplichte melding aan de AFM heeft plaatsgevonden.



2021S1062555JU

ADMINISTRATIEVOORWAARDEN Stichting Administratiekantoor Consult.live

Heden, vijftien november tweeduizend eenentwintig verscheen voor mij, mr. Herman Onstein, hierna te noemen: "notaris", als waarnemer van mr. Ernst Hans Rozelaar, notaris te Amsterdam:

mevrouw Renate Rijgersberg, kantooradres 1071 PA Amsterdam, De Lairessestraat 20, geboren te Alkmaar op veertien oktober negentienhonderd vijftenzeventig, te dezen handelende als gevolmachtigde van de heer Sebastiaan Paul Mak, met adres 1127 PC Den IJp, Den IJp 39, geboren te Schagen op acht april negentienhonderdtweeëntachtig, houder van een Nederlands paspoort genummerd NWCJ4K4K2, gehuwd, bij het geven van de volmacht handelend als enig bestuurder van de te Den IJp gevestigde stichting: **Stichting Administratiekantoor Consult.live**, met adres Schoolstraat 10, 1127 PX Den IJp.

Van voormelde volmacht blijkt uit een aan deze akte gehecht onderhands stuk.

De comparant verklaarde dat is besloten na te melden voorwaarden vast te stellen voor het ter certificering verkrijgen, houden en administreren van gewone aandelen in na te noemen vennootschap tegen toekenning van certificaten van zodanige aandelen.

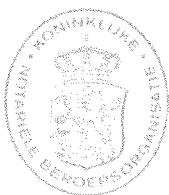
Ter uitvoering hiervan verklaarde de comparant, handelend als gemeld, de administratievoorwaarden van de stichting vast te stellen als volgt.

STATUTEN

Artikel 1. Begripsbepalingen.

In deze administratievoorwaarden wordt verstaan onder:

- de *stichting*:
Stichting Administratiekantoor Consult.live;
- het *bestuur*:
het bestuur van de stichting;
- de *vennootschap*:
de besloten vennootschap met beperkte aansprakelijkheid:
Consult.live Holding B.V., statutair gevestigd te Den IJp, alsmede een eventuele andere vennootschap ten aanzien waarvan de betrokkenen een certificering van aandelen mochten overeenkomen;
- de *aandelen*:
de gewone aandelen in het kapitaal van de vennootschap die door de stichting ter certificering zijn verworven;
- de *certificaten*:
de door de stichting uitgegeven certificaten van aandelen in het kapitaal van de vennootschap;
- de *certificaathouders*:



- de houders van de certificaten;
- het *register van certificaathouders*:
het ten kantore van de stichting door het bestuur gehouden register, waarin worden ingeschreven de namen en adressen van de houders van certificaten en de soort en het aantal van hun certificaten;
- de *statuten*:
de statuten van de stichting, zoals deze thans luiden of te eniger tijd zullen luiden;
- de *administratievoorwaarden*:
de voorwaarden die door het bestuur zijn vastgesteld voor het ter certificering verkrijgen, houden en administreren van aandelen in de vennootschap, zoals deze voorwaarden thans luiden of te eniger tijd zullen luiden;
- *schriftelijk*:
bij brief, telefax of email of bij boodschap die via een ander gangbaar - al dan niet elektronisch - communicatiemiddel wordt overgebracht en op schrift kan worden ontvangen, mits de identiteit van de verzender met afdoende zekerheid kan worden vastgesteld.

Artikel 2. Certificaten

1. De stichting geeft tegenover de gewone aandelen die het in administratie verkrijgt onmiddellijk certificaten uit.
2. Het nominale bedrag van de certificaten is gelijk aan het nominale bedrag van de aandelen waartegenover zij zijn uitgegeven.
3. Alle certificaten luiden op naam.
4. Certificaatbewijzen worden niet uitgegeven.

Artikel 3. Register van certificaathouders.

1. Het bestuur houdt een register waarin de namen en adressen van alle houders van certificaten zijn opgenomen.
2. Het register wordt regelmatig bijgehouden. Certificaathouders zijn verplicht ervoor te zorgen dat hun adres bij de stichting bekend is.
3. Het bestuur verstrekt desgevraagd aan een certificaathouder om niet een uittreksel uit het register met betrekking tot zijn recht op certificaten.

Artikel 4. Levering van certificaten.

Levering van certificaten geschiedt door een onderhandse dan wel notariële akte van levering en mededeling daarvan aan de stichting door de vervreemder of verkrijger.

Artikel 5. Dividenden en andere uitkeringen.

1. De stichting int de dividenden en alle andere uitkeringen op de aandelen die het in administratie houdt.
2. Onmiddellijk na ontvangst stelt de stichting de dividenden of andere uitkeringen betaalbaar ter plaatse als door de stichting vast te stellen en doet het daarvan schriftelijk mededeling aan de certificaathouders.
3. Bij uitreiking van bonusaandelen of stockdividenden door de vennootschap aan de stichting worden door de stichting dienovereenkomstig certificaten uitgegeven aan de rechthebbenden.
4. Ingeval de vennootschap op de aandelen een uitkering doet naar keuze van de aandeelhouder in geld of in andere waarden stelt de stichting de rechthebbenden zo



spoedig mogelijk schriftelijk in de gelegenheid hun keuze uiterlijk op de vierde dag vóór die waarop de stichting zijn keuze moet hebben uitgebracht, aan de stichting kenbaar te maken. Indien de rechthebbenden niet tijdig schriftelijk hun keuze hebben uitgebracht, is de stichting vrij de uitkering op de door hem aan te geven wijze te doen plaatsvinden.

5. Ingeval van liquidatie van de vennootschap, worden slotuitkeringen op de in administratie gehouden aandelen door de stichting uitbetaald aan de certificaathouders, tegen intrekking van de certificaten.

Artikel 6. Uitgifte van aandelen; (verplichte) aanbieding van aandelen.

1. Ingeval bij uitgifte van aandelen de stichting een voorkeursrecht heeft, beslist de stichting of daarvan al dan niet gebruik zal worden gemaakt en aldus kunnen de certificaathouders ter zake geen rechten doen gelden. Het in de vorige volzin bepaalde is in overeenkomstige toepassing wanneer door de vennootschap rechten tot het nemen van aandelen worden verleend.
2. Het in lid 1 bepaalde is zoveel mogelijk van overeenkomstige toepassing wanneer aandelen worden aangeboden ingevolge de alsdan in de statuten van de vennootschap opgenomen blokkeringsregeling die van toepassing is ingeval van een voorgenomen vervreemding of toedeling van aandelen.

Artikel 7. Vervreemding van aandelen.

1. De stichting is - met voorafgaande goedkeuring van de vergadering van houders van certificaten, zulks genomen met een meerderheid van twee/derde ($\frac{2}{3}$) van de geldig uitgebrachte stemmen - gerechtigd alle door haar in administratie gehouden aandelen te vervreemden, zulks tegen intrekking van de certificaten.
2. De stichting is eveneens bevoegd een deel van de door haar in administratie gehouden aandelen te vervreemden, zulks tegen intrekking van de corresponderende certificaten, mits met toestemming van de desbetreffende certificaathouder(s).
3. In geval van een vervreemding als bedoeld in dit artikel 7 is de stichting verplicht de opbrengst verminderd met alle in verband met die vervreemding gemaakte kosten direct naar evenredigheid uit te keren aan de certificaathouders. Het bestuur kan echter besluiten een deel van de opbrengst niet direct uit te keren ter dekking van door de stichting voor rekening en risico van de certificaathouders met het oog op de vervreemding verstrekte garanties. Dit deel van de opbrengst zal worden uitgekeerd aan de betreffende certificaathouder zodra en voor zover deze garantieverplichtingen zullen vervallen zonder dat de aanspraken onder die garanties geldend zijn gemaakt.

Artikel 8. Uitoefening van stemrecht en overige aandeelhoudersrechten.

Het stemrecht en alle overige (zeggenschaps)rechten die zijn verbonden aan de in administratie gehouden aandelen worden door de stichting naar eigen inzicht uitgeoefend, met inachtneming van het bij deze administratievoorwaarden, de statuten van de stichting en de wet bepaalde.

Artikel 9. Geen vergaderrecht.

Aan houders van certificaten komt geen vergaderrecht in de algemene vergadering (van aandeelhouders) van de vennootschap toe.

Artikel 10. Decertificering.



1. Een certificaathouder heeft niet het recht beëindiging van de administratie te vorderen.
2. De stichting is te allen tijde bevoegd deze administratie te beëindigen. Decertificering door de stichting zonder voorafgaande toestemming van alle certificaathouders kan slechts geschieden hetzij ten aanzien van alle door de stichting voor een certificaathouder gehouden aandelen hetzij ten aanzien van alle aandelen waarvan de certificaten worden gehouden door de vennootschap.
3. Bij beëindiging van de administratie zonder overdracht van aandelen aan een andere instelling, wordt het desbetreffende aantal aandelen door de stichting aan de houders van de daartegenover uitgegeven certificaten overgedragen, tegen intrekking van de desbetreffende certificaten.

Artikel 11. Wijziging administratievoorwaarden.

1. Het bestuur van de stichting is bevoegd deze administratievoorwaarden te wijzigen.
2. Een wijziging van deze administratievoorwaarden wordt eerst van kracht nadat daarvan een notariële akte is opgemaakt. Tot het doen verlijden van die akte is ieder lid van het bestuur bevoegd.

Artikel 12. Rechtskeuze.

Deze administratievoorwaarden worden beheerst door Nederlands recht.

Slot akte

De comparant is mij, notaris, bekend.

Deze akte is verleden te Amsterdam, op de datum in het hoofd van deze akte vermeld.

Voordat tot voorlezing is overgegaan, is de inhoud van deze akte zakelijk aan de comparant opgegeven en toegelicht.

Deze heeft daarna verklaard tijdig van de inhoud van deze akte te hebben kennisgenomen, daarmee in te stemmen en op volledige voorlezing daarvan geen prijs te stellen.

Onmiddellijk na beperkte voorlezing van deze akte is zij door de comparant en mij, notaris, ondertekend.

(volgen: handtekeningen)

UITGEGEVEN VOOR AFSCHRIFT:



Inschrijfformulier (rechts)persoon Certificaten van B aandelen in Consult.Live Holding B.V.

Uitgifte : 250.000 Certificaten

Koopprijs per Certificaat: € 10

Minimale investering : 500 Certificaten

Minimale Kostprijs van : € 5.000

Gewenste aantal Certificaten :

Investeringsbedrag: €

Naam Rechtspersoon* :

KvK nummer* :

Naam Investeerder(/Bestuurder*) :

Adres :

Postcode + Plaats :

Telefoon :

Email :

IBAN t.b.v. rente en dividenduitkering :

**alleen van toepassing voor in inschrijving door een bedrijf/rechtspersoon*

Ondergetekende wenst in te schrijven op Certificaten van Consult.Live Holding B.V.

Ondergetekende zal uiterlijk op 202.. de totale investeringssom bijschrijven op de bankrekening van Consult.Live, IBAN: NL52 BUNQ 2066 3899 35 onder vermelding van: Aankoop Certificaten Consult.Live en uw naam en woonplaats. Tevens dient een kopie legitimatiebewijs te worden bijgesloten.

Door het tekenen van dit formulier verklaart u ook kennis genomen te hebben van het Informatiedocument, de Brochure van Consult.Live en de bijlagen

Aldus ondertekend d.d.202.. te

Handtekening

*Een scan van het door u ondertekende inschrijfformulier kunt u mailen naar:
reserveren@consult.live*

Let op! U belegt buiten AFM-toezicht. Geen vergunning- en prospectusplicht voor deze activiteit.

